



*Ma priorité, c'est le soutien à l'emploi dans tous les territoires de l'Occitanie, grâce à des actions concrètes et efficaces. Depuis 3 ans, la Région a doublé le nombre des entreprises aidées, petites ou grandes, dans tous les secteurs, grâce à des dispositifs adaptés et souples.*

**Carole Delga**  
Présidente de la Région

## AC-Sperhi transforme son outil de production (Gard)

[acsp-metrologie.fr](http://acsp-metrologie.fr)

Spécialisée dans le matériel de prélèvements pour le contrôle de la qualité de l'air et le diagnostic amiante, AC-Sperhi industrialise son process et étend les compétences de son laboratoire de métrologie. Un projet soutenu à hauteur de 100.000 euros par la Région Occitanie, à travers le Contrat Croissance.

Le marché du diagnostic dans le bâtiment et l'industrie est promis à un bel avenir. « On a 100 ans de travail devant nous !, se félicite Frédéric Platon, PDG de d'AC-Sperhi, PME garoise qui conçoit et fabrique du matériel de prélèvement pour le contrôle de la qualité de l'air, le diagnostic amiante et fibres, et la validation de salle blanche. Il y a de l'amiante dans de nombreux ouvrages. Et le démantèlement des centrales nucléaires ouvre pour nous de nouvelles perspectives. » Spécialiste des pompes de prélèvement amiante et fibre, cassettes de prélèvement, accessoires et consommables biocollecteurs, AC-Sperhi finalise en 2020 un plan d'innovation en deux temps. Tout d'abord, l'industrialisation d'une machine de fabrication d'éléments consommables. Ces derniers, constitués d'une capsule en plasturgie, avec une membrane,



permettent de retenir les fibres, et de contrôler l'absence d'amiante dans l'air, dans un bâtiment industriel par exemple. « Aujourd'hui, la fabrication de ces éléments consommables est manuelle. Il nous faut gagner en performance, par une fabrication automatisée, détaille Frédéric Platon. Avec cette innovation, nous allons prendre des parts de marché aux fabricants américains et chinois, et fidéliser nos clients – Dekra, Eurofins, Bureau Veritas, petits bureaux de

contrôle... »

### Extension du laboratoire de métrologie

Deuxième partie du programme d'innovations, l'extension du laboratoire de métrologie. « Cet outil valide aujourd'hui le débit gazeux. Nous comptons à l'étendre à la pression et à la température, pour valider nos appareils », relève le dirigeant. A partir de 2021, l'objectif consiste à passer de

la production annuelle de 900 boîtes de cassettes filtrantes à 10.000, et de 100 à 500 dispositifs de prélèvement. Une véritable transformation de l'outil de production. Pour soutenir ce défi, la Région Occitanie a accordé une aide de 99.558 euros, dans le cadre du Contrat Croissance, sur un investissement total de 278.000 euros. « *Le dispositif de la Région était lié à l'obtention du prêt bancaire* », souligne Frédéric Platon, qui reste discret sur le prévisionnel d'exploitation et le détail des perspectives de croissance. AC-Sperhi développe par ailleurs des services dédiés : location d'appareils, solution de financement par leasing, maintenance...

## Un soutien à l'export

La Région Occitanie a également soutenu la PME dans ses démarches à l'export, à hauteur de 20.000 euros, sur 40.000 euros investis. « *L'export est long et complexe, avec la barrière de la langue, la formalisation des contrats juridiques, les frais d'avocats, les dépôts de marques, les démarches avec les Douanes... Mais c'est incontournable.*

*Nos concurrents sont internationaux, et partir à l'export constitue un gage de sérieux* », analyse Frédéric Platon. Un poste de responsable export est envisagé en 2021. Plusieurs marchés sont déjà ciblés : Australie, Pologne, Tchéquie, Suisse, Canada et Italie. Créé en 2009, AC-Sperhi emploie 9 salariés pour 1,3 million d'euros de chiffre d'affaires.



AC-Sperhi a déposé trois brevets européens. L'un porte sur la fabrication des machines en débit gazeux (débitmètre massique), avec de l'électronique embarqué, une électrovanne... Les deux autres brevets portent sur les systèmes d'information et, pour la traçabilité des consommables, sur la RFID.

---

**Le Contrat Croissance finance plus du tiers du projet de transformation de l'outil de production d'AC-Sperhi. Il a été décisif dans l'obtention du prêt bancaire.**

---

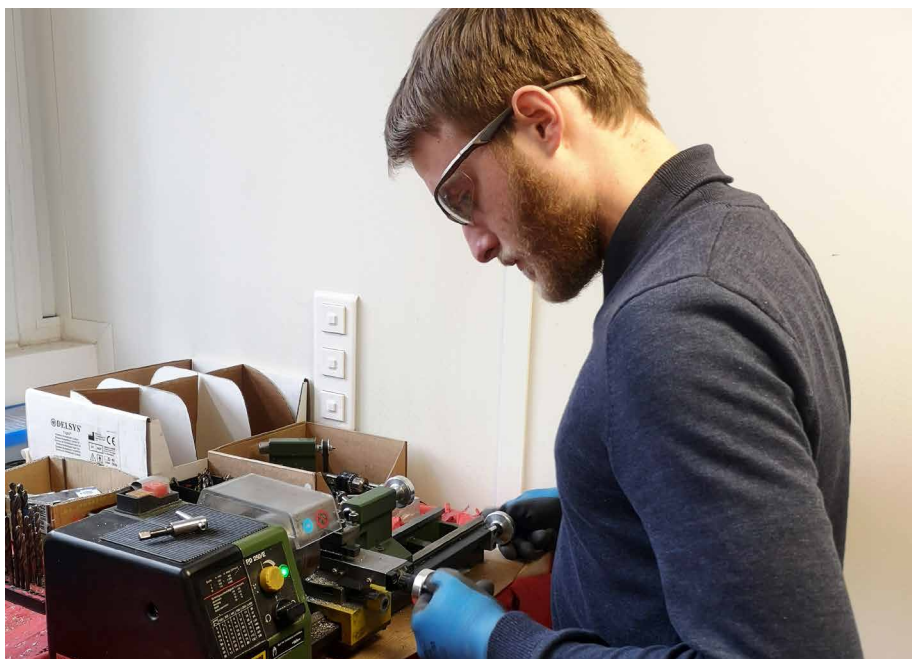
## Human Mechanical Technologies allège la pénibilité au travail (Hautes-Pyrénées)

[hmt-france.com](http://hmt-france.com)

Spécialisée dans le développement de solutions exosquelettes et ergonomiques pour réduire les troubles musculo-squelettiques et la pénibilité au travail, Human Mechanical Technologies a bénéficié de 200 k€ d'aides de la Région Occitanie, dans le cadre du Contrat Start-Oc. Une aide décisive pour cette jeune entreprise, en phase de décollage commercial.

---

Ingénieur généraliste, diplômé de l'Enit (Ecole nationale d'ingénieurs de Tarbes), Kévin Regi a fondé Human Mechanical Technologies (HMT) en



2017, dans le cadre d'un projet tutoré, avec 5 associés. Cœur d'activité : le développement de solutions exosquelettes et ergonomiques sur mesure pour réduire le risque d'apparition des troubles musculosquelettiques (TMS) et la pénibilité au travail.

« Dès 2018, nous avons ouvert HMT à un cabinet d'ergonomie, pour ouvrir le champ des solutions, explique le dirigeant. Ainsi, outre les exosquelettes, nous concevons, fabriquons et intégrons des solutions ergonomiques. »

## Éviter les tâches répétitives aux salariés

Exemples : la reconception de lignes de fabrication dans les entreprises, l'élaboration d'accessoires techniques, ou encore des restructurations du travail sur le plan cognitif et psychologique. « On voit souvent des salariés qui passent beaucoup de temps à effectuer des tâches répétitives, sans valeur ajoutée, qui pourraient être automatisées, analyse Kévin Regi. Notre métier consiste à définir et comprendre les activités de nos clients, pour qu'ils adaptent leurs façons de travailler, sans impacter la qualité du métier. »

## Enedis et Seb parmi les clients

Trois ans après sa création, HMT, qui emploie 5 salariés, affiche de belles références. Pour Enedis, HMT a créé une solution pour les opérateurs travaillant sous les lignes à haute tension, « afin de diminuer leurs efforts répétés au niveau des épaules ». Sur le site de Seb à Lourdes, « les salariés affectés au picking portent d'importants tonnages sur une journée. A très long terme, cela a une conséquence sur l'organisme. Nos solutions permettent de retarder l'apparition des TMS ». HMT travaille aussi pour des sous-traitants aéronautiques, le secteur pharmaceutique ou encore La Poterie d'Albi, « notre premier artisan. Certains de ses salariés devaient partir pour inaptitude, car le métier, très physique, les avait usés. Des drames personnels, et aussi une perte de savoir-faire pour



l'entreprise. Les patrons ont un réel intérêt à investir pour faciliter le travail de leurs employés. »

## Start-Oc : un déclic décisif

La TPE a bénéficié de 50.000 € de subvention et de 150.000 € d'avance remboursable de la Région Occitanie, dans le cadre d'un Contrat Start-Oc. « Le volet subvention nous a permis de lancer la partie commerciale de notre offre, avec le recrutement une chargée de communication. En apprentissage depuis septembre 2019, elle devrait être recrutée en septembre prochain », détaille Kévin Regi. L'entreprise réfléchit à présent au recrutement d'un graphiste. Du matériel a par ailleurs pu être acquis : Adobe Photoshop, appareil photo avec objectifs et stabilisateur, outil vidéo... Des acquisitions modestes, mais stratégiques : « Cela nous évite d'avoir recours à des prestations extérieures », relève l'ingénieur.

Côté avance remboursable, Start-Oc finance l'accroissement du besoin en fonds de roulement, découlant de l'augmentation de l'activité. 17 recrutements sont prévus d'ici à 2022 - ingénieurs R&D, ingénieurs production et postes de production.

Ces aides régionales « sont souvent couplées à d'autres participations financières : prêts bancaires, d'honneur ou participatifs. La Région Occitanie est un très bon partenaire pour HMT : elle nous accompagne depuis le début, avec le Pass'Occitanie en 2018. Grâce à ce soutien, nous produisons quasiment toutes nos solutions en Occitanie. Cela n'aurait pas été possible sans ces aides. En dehors de l'aspect financier, on se sent reconnus et encouragés dans notre démarche. » Autre point positif, la mise en ligne d'une plateforme permettant aux entreprises de centraliser les demandes de subventions et

---

**Montant de  
l'aide de la Région  
Occitanie, dans le cadre  
du Contrat Croissance :  
27.760 euros.  
Cinq emplois créés ou  
maintenus.**

---

d'aides, avec une possibilité de déposer les pièces des dossiers. « *Cela évite les échanges de mail, et c'est un gain de temps conséquent* », se félicite Kévin Regi. « *Des chargés de mission de l'agence régionale de développement économique Ad'Occ nous aident à rédiger les documents. C'est une valeur ajoutée appréciable* », ajoute-t-il. HMT projette à présent une industrialisation de sa production, avec l'acquisition de machines, pour gagner en réactivité et en délais. Un Contrat Croissance pourrait soutenir la TPE dans cette phase de décollage. Avec un objectif assumé : « *Dans trois ans, être leader sur les solutions d'exosquelettes, et que l'on soit reconnu comme le meilleur intégrateur.* »

**Selon la Caisse Primaire d'Assurance Maladie, les TMS ont représenté en 2015 plus de 87 % des maladies professionnelles ayant entraîné un arrêt de travail.**

---

**L'exosquelette peut être une solution adaptée, soit en prévention, soit en soin ou rééducation.**

## Un nouveau produit présenté

HMT sort son nouvel exosquelette, Light Mobility. Il pèse moins de trois kilos, au lieu de quatre pour les anciens modèles. Il s'applique à tous les secteurs requérant des manutentions répétitives sur des charges de moins de 15 kilos. Light Mobility doit être présenté prochainement à Paris.



## À retenir

Le dispositif Start-Oc de la Région Occitanie a soutenu le lancement commercial de HMT et lui a permis de faire face à l'accroissement de son besoin en fonds de roulement.

## Le carreleur Gea et fils bénéficie de l'aide exceptionnelle de la Région (Tarn-et-Garonne)

[geaetfils-carrelage.com](http://geaetfils-carrelage.com)



**Difficulté à se rendre sur les chantiers, annulation de projets : les entreprises Gea&Fils et Veramicas (pose et vente de carrelages), basées à Moissac, ont été impactés par les mouvements sociaux l'année dernière. Grâce à une aide exceptionnelle accordée par la Région Occitanie, elles ont pu traverser cette mauvaise passe sans mettre en chômage technique leurs salariés.**

Près de 10.000 euros accordés : pas un détail pour un petit entrepreneur du bâtiment ! Cette aide exceptionnelle de la Région Occitanie, venant compenser les pertes, est « *la bienvenue au niveau de la trésorerie* », indique Joseph Gea, gérant des sociétés de carrelage Gea&Fils et Veramicas, basées à Moissac (82). Entre novembre 2018 et janvier 2019, « *nous n'avons pas pu nous rendre sur certains chantiers à Montauban, et beaucoup de particuliers ont annulé des projets d'investissement* », se souvient-il.

Alertée par ces témoignages, remontant par centaines, Carole Delga, présidente PS de la Région Occitanie,

a décidé d'une aide financière directe pour les commerçants fragilisés par les impacts du début du mouvement social. Cette aide a pris la forme d'une subvention pouvant aller jusqu'à 15.000 euros, pour les entreprises de moins de 50 salariés ayant subi une perte minimale de 15% de chiffre d'affaires. « *La collectivité n'y était pas contrainte. J'ai même trouvé ce geste surprenant, et je profite de cet article pour remercier la Région Occitanie !* », s'exclame Joseph Gea. En entrepreneur avisé, aujourd'hui âgé de 58 ans, il a utilisé ce précieux apport en liquidités « *pour le paiement de mes deux salariés et des charges sociales. Les salariés ne sont pas responsables des mouvements sociaux, et je voulais à tout prix éviter le chômage technique* ».

### Une activité de négoce créée en 2014

Gea&Fils, où travaille désormais le fils de Joseph Gea, Vincent (32 ans), est dédiée à la pose de carrelage et aux travaux. Veramicas, EURL dédiée à la vente de carrelages, faïences et salles de bain, a été créée en 2014. « *Le travail de pose devenait trop physique, après près de 30 ans passés*

*sur les chantiers, explique Joseph Gea. J'ai donc créé cette structure commerciale.* » Les deux entités réalisent un chiffre d'affaires d'environ 340.000 euros. Après le trou d'air, l'activité, qui cible les particuliers du Tarn-et-Garonne, de Toulouse et du Gers, repart. « *Le bouche-à-oreille fonctionne beaucoup, le carnet de commandes est bien rempli* », explique Joseph Gea. Comme chaque année en cette période, « *on attend le retour du beau temps, car nous travaillons beaucoup en extérieur, sur des terrasses, des tours de piscines et des rénovations de maisons individuelles* », détaille-t-il. Une particularité de son métier : une grande flexibilité, « *car nous arrivons en dernier sur un chantier, et dépendons donc des autres corps d'état, et de leurs éventuels retards de livraison...* ».

### Une prospection au plus près du terrain

Joseph Gea prospecte 'à l'ancienne', sur le terrain. « *Je me rends dans les mairies du Tarn-et-Garonne, et y récupère les permis de construire déposés. Puis, j'envoie un courrier aux particuliers, en me présentant comme*

*carreleur. Je tourne également dans les lotissements. Lorsque j'identifie un panneau de rénovation, je glisse un prospectus de notre société dans la boîte aux lettres. Pour le marché toulousain, je passe par des architectes partenaires. » Côté formation, un regret : la difficulté de trouver des apprentis. « Ce n'est vraiment pas évident d'intéresser les jeunes à notre métier. Peut-être est-ce dû aux conditions de travail, car il y a une dimension physique, avec des charges à porter. De fait, mes deux salariés ont plus de 50 ans, dont un recruté l'an dernier, après un départ à la retraite. »*

---

**L'aide de la Région Occitanie, d'un montant de près de 10.000 euros, a permis de détendre la trésorerie. L'argent a servi prioritairement au paiement des cotisations sociales et des salaires.**

---



*Les visages de l'économie*  
**Région Occitanie**

Directrice de publication :

**Carole Delga**

**Présidente de la Région Occitanie**

Rédacteur en chef :

**Hubert Vialatte (@Alerteco)**

**HUB** ENTREPRENDRE  
OCCITANIE

Faciliter vos démarches grâce à un parcours d'accompagnement simplifié dans un espace personnalisé : voilà l'ambition du Hub Entreprendre Occitanie. - [hubentreprendre.laregion.fr](https://hubentreprendre.laregion.fr)